Online individuální konzultace k tématu fundraising s Petrem Machálkem

Termín
květen–červen 2020

Počet hodin
22 hodin

Organizace
12 pacientských organizací

Petr Machálek

Většina organizací, které se zapojily do konzultací, se snaží (kromě grantů a dotací) získávat i **negrantové podporovatele a dárce** (drobné i významné). Mají však **problém s kapacitou,** kterou může fundraisingu věnovat. Častým problémem jsou mentální bloky, respektive špatné mentální nastavení, ve dvou úrovních:

(1) **pocit ponížného vztahu k dárcům,** a

(2) **obava využít nejbližší okolí organizací** (a lidí, kteří v nich působí) pro svůj fundraising (ať už se na své okolí přímo obracet jako na partnery a dárce, tak ve smyslu, že jim mohou pomoci domlouvat schůzky a dávat tipy).

Ne všichni si uvědomují, že k fundraisingu je třeba nějak přistupovat, cítit se v něm komfortně, dělat jej přirozeně, což je důležitější než „správné" využívání fundraisingových metod a nástrojů. Je potřeba jim dávat průběžně podporu, motivovat je k tomu, aby budovali kolem svých organizací „komunity", které jim budou pomáhat, podporovat je, včetně podpory finanční. Hodně organizací přistupuje ke svým dárcům a partnerům formalistně, soustředí se často jen na velké korporace a méně na menší a partnery, se kterými je možné budovat bližší vztah, nevtahují je do své práce, nepodporují v nich pocit, že „v tom jedou společně", že jejich výsledky a úspěchy jsou společné. Doporučuji vytvořit kapacitu/prostor, aby organizace mohly dostávat konzultační podporu opakovaně, mohlo by to mít velký efekt.

Jana Vičarová
DYSTONIE rodina spolu, z. s.

Konzultací jsme našli cestu k získání chybějících finančních prostředků na jednu dlouho plánovanou aktivitu v naší organizaci. Bude to znamenat pro naši organizaci několik dílčích kroků na základě, kterých můžeme pak postupovat dál. V druhé fázi by se nám proto velmi hodila další konzultace, kde bychom mohli odprezentovat připravenou fázi a spustit po konzultaci další poslední fázi. Vyhovoval mi způsob konzultace a vedení rozhovoru s Petrem Machálkem.
Za tuto možnost jsme velice vděčni a těšíme se na ni.

Radana Hniličková
Centrum služeb SPCCH v ČR, z. s.

Velmi jsme ocenili možnost konzultace s panem Petrem Machálkem. Děkujeme za možnost představit naši činnost i naše nápady a konzultovat cesty, kterými se můžeme vydat v oblasti fundraisingu. Pan Machálek nám poskytl náhled na naše nápady, pomohl nám je roztřídit a dokázal nás nasměrovat na priority.
Těšíme se na další sekání.

