APO NETWORKING V

JAK PŘIPRAVIT ÚSPĚŠNOU ŽÁDOST NA NORSKÉ FONDY

V pátek 27. května 2022 se konalo páté výroční APO networkingové setkání pro zástupce českých pacientských organizací zapojených do Akademie pacientských organizací (APO). Zástupci čtyř organizací se podělili o své zkušenosti s úspěšným získáním Norských fondů z malého grantového schématu z Fondů EHP 2014–2021 v rámci programu Zdraví „Podpora činnosti NNO v oblasti pacientských organizací" (Ministerstvo zdravotnictví ČR ve spolupráci s Ministerstvem financí ČR). Účast byla možná osobně nebo také online. Celou akci moderovala Vanda Kofroňová z ČT.



Jiřina Landová,
Unie ROSKA



Petra Hájková, *Společnost pro mukopolysacharidosu*



Vlastimil Milata,
DIAKTIV Czech Republic



Edita Müllerová,
Revma Liga ČR

Doporučení vycházející z přednášek a následné diskuze:

- Mít reálnou představu, jak rozsáhlý bude projekt/aktivita, o jehož finanční podporu budu žádat. Tím se usnadní příprava detailního návrhu žádosti s jasným rozpočtem a konkrétními výstupy.
- Zvažovat, zda do celého procesu nezapojit i agenturu, se kterou lze žádost konzultovat či jí přípravu žádosti zadat.
    - Být připraven na poměrně náročný administrativní proces podávání žádosti a vykazování plnění jednotlivých kapitol žádosti.
    - Být si vědom toho, že některé kapitoly žádosti vyžadují specifický jazyk.
- Doporučení: pro větší pravděpodobnost úspěchu zapojit partnera ze země, která fondy poskytuje (např. Norské fondy vyžadují norského partnera apod.).
    - Dobře si přečíst instrukce, zda může být partnerem kromě neziskové nebo pacientské organizace také komerční subjekt či jiná právnická osoba.
    - Při hledání partnera uvažovat v širším měřítku a nezaměřovat se pouze na terapeutickou oblast či zdravotnictví. Možná je váš projekt více o digitalizaci, organizaci práce, řízení lidských zdrojů apod.
    - Zamyslet se, co naopak můžete vy nabídnou budoucímu partnerovi – tím můžete zvýšit svou atraktivitu a ochotu partnera s vámi spolupracovat.
- Být připraven na to, že příjmem financí celý proces teprve začíná.
    - Je třeba počítat s personální/časovou náročností kontroly plnění jednotlivých dílčích etap projektu.
    - Je třeba se začít připravovat na dobu, která nastane po skončení období, za které organizace obdržela grant. Doporučení: ještě ve velmi rané fázi projektu spolupracujte s fundraiserem.
- Nebát se zeptat gestora, který přerozděluje finance, na cokoliv, co vám není jasné.
- Doporučení obecné pro všechny pacientské organizace (v případě, že je v dostatečném časovém předstihu známo, že budou vypsány další výzvy).
    - Vyzvat gestora, který pro daný fond/výzvu finance přerozděluje, k debatě o tom, jaké je současné prostředí podpory pacientských organizací a jak by v souladu s tím měly být výzvy koncipovány (tj. aby přispěly ke zlepšení dané situace a bylo reálné o ně žádat).